



01

ΑΣΦΑΛΕΙΑ
ΜΕΤΑΦΥΣΙΚΩΝ
ΑΝΑΓΚΩΝ!

02

ΠΩΣ ΘΑ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΤΟΥΝ
ΤΑ ΠΑΙΔΙΑ ΣΑΣ ΤΑ ΧΡΗΜΑΤΑ ΣΑΣ;
ΕΞΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΓΓΥΗΜΕΝΟΥ
ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΤΕΚΝΩΝ
& ΣΠΟΥΔΩΝ ΕΓΓΟΝΙΩΝ

03

ΚΑΛΥΨΤΕ ΤΑ ΚΕΝΑ ΤΟΥ
ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΑΚΟΥ ΣΑΣ
ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ
ΑΠΟ 56€!

04

K2 ΤΟ ΒΟΥΝΟ
ΤΩΝ ΒΟΥΝΩΝ



ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΜΕΤΑΦΥΣΙΚΩΝ ΑΝΑΓΚΩΝ!



Νίκος
Κεχαγιόγλου
ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ
ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ K2

Μπορεί να έχει ανάγκες κάποιος άνθρωπος ο οποίος δεν ζει; Με την στενή μας ζώσα λογική και με τις πέντε αισθήσεις η απάντηση είναι ξεκάθαρη και αρνητική. Αν όμως σκεφτούμε λίγο πιο διεισδυτικά και βάλουμε λίγη έκπη αίσθηση, υπαρξιακό προβληματισμό και φιλοσοφία στο παιχνίδι τότε το πεδίο ανοίγει.

Ας δούμε την πραγματικότητα του ανθρώπινου βίου. Πάρα πολλοί άνθρωποι ιδιαίτερα στον επιχειρηματικό στίβο εργάζονται και κάνουν σχέδια ως τα βαθιά γεράματα ή μέχρι εκείνη την ώρα που οι αισθήσεις και οι δυνάμεις τους είναι κραταιές. Είναι η ώθηση που δίνει η δημιουργικότητα κάτι πολύ διαπεραστικό και νικάει την πρόσκαιρη ευδαιμονία που προσφέρει η χωρίς πολλές προκλήσεις ζωή του συνταξιούχου. Αυτό φυσικά είναι υποκειμενικό και δεν λειτουργεί το ίδιο για όλους. Ακόμα όμως κι αν δεν εργάζεται κάποιος συνήθως προσφέρει δημιουργικά και θέλει να είναι χρήσιμος ως το τέλος της ζωής του. Κάποιος σημαντικός άνδρας είχε πει κάποτε «στην ζωή πρέπει να ζεις κάθε μέρα σαν να είναι η τελευταία σου και να σχεδιάζεις σαν να έχεις μπροστά σου χίλια χρόνια». Γιατί λοιπόν αυτή η αέναη δημιουργικότητα την στιγμή που κανένας δεν έχει μπροστά του χίλια χρόνια; Θα έλεγε ίσως κάποιος ότι η προσφορά αυτή υπηρετεί την κυκλικότητα της κληρονομικής διαδοχής όμως η πραγματικότητα δείχνει ότι ακόμα και οι άνθρωποι οι οποίοι δεν έχουν κληρονόμους πρώτου βαθμού συμπεριφέρονται με τον ίδιο τρόπο.

Υπάρχει κάτι λοιπόν, ίσως μια εσωτερική εντολή, η οποία επιβάλλει στον κάθε άνθρωπο να σκέφτεται υπερβατικά και με προοπτική. Εφόσον αυτό αποτελεί μια πραγματικότητα και η δημιουργικότητα είναι ένας αένας στόχος, τότε είναι απολύτως φυσιολογικό να ενδιαφέρεται για την προστασία των δημιουργημάτων του. Υπό αυτό το πρίσμα κανείς δεν θα ήθελε οι κόποι μιας ζωής να γίνουν φύλο και φτερό από μια επιπόλαιη ίσως διαχείρισή τους από τους κληρονόμους του. Αυτό λοιπόν αποτελεί μια ξεκάθαρη μεταφυσική ανάγκη, ειδάλλως δεν θα απασχολούσε κανέναν η τύχη της περιουσίας του μετά το φυσικό τέλος της ζωής του.

Ασφαλίζονται λοιπόν αυτές οι ανάγκες;

Για να απαντηθεί αυτό το ερώτημα θα πρέπει να προσδιοριστούν οι ανάγκες, οι κυριότερες των οποίων είναι:

- να μην σπαταληθεί η περιουσία από τους κληρονόμους οι οποίοι θα βρεθούν με ένα μεγάλο οικονομικό μέγεθος στα χέρια τους το οποίο οι ίδιοι δεν δημιούργησαν. Μια περιουσία που άξιζε να δημιουργηθεί, αξίζει και να διατηρηθεί
- η περιουσία να κατανεμηθεί δίκαια σε παιδιά και εγγόνια ή άλλα επιλεγμένα πρόσωπα χωρίς προνομιακές διακρίσεις για να μην κατηγορηθεί ο εκλιπών ως μεροληπτικός.



Πώς θα διαχειριστούν τα παιδιά σας τα χρήματά σας;

ΕΞΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΓΓΥΗΜΕΝΟΥ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΤΕΚΝΩΝ & ΣΠΟΥΔΩΝ ΕΓΓΟΝΙΩΝ

Πως όμως μπορεί η ασφαλιστική βιομηχανία να καλύψει «μεταφυσικές» ανάγκες; Ας δούμε ένα παράδειγμα:

Ελεύθερος επαγγελματίας με σοβαρό ποσόν μετρητών στην διάθεσή του και με δύο παιδιά 30 και 35 ετών, γνωρίζει ότι σε περίπτωση που ο ίδιος αποβιώσει τα χρήματα αυτά δεν θα τύχουν ικανοποιητικής διαχείρισης από τα παιδιά του, τα οποία δεν κοπίασαν καθόλου για την δημιουργία τους. Το ιδανικό σενάριο για τον ίδιο, θα ήταν να έπαιρναν τα χρήματα αυτά με μορφή μηνιαίων προσόδων από μια πιο ώριμη ηλικία τους και μετά. Απευθύνεται σε μια εξειδικευμένη ασφαλιστική εταιρεία και δημιουργεί δύο προγράμματα στο όνομα των παιδιών του με συμβαλλόμενο τον ίδιο τα οποία λειτουργούν ως εξής:

Πραγματοποιείται κατάθεση σε δύο συνταξιοδοτικούς λογαριασμούς εφάπαξ καταβολής. Οι λογαριασμοί αυτοί είναι σταθερού εισοδήματος με εγγυημένο επιτόκιο 2,25%. Προσδιορίζεται ημερομηνία λήξης των λογαριασμών, τα 60 έτη του κάθε παιδιού. Στην λήξη τους αποδίδουν ένα σταθερό εγγυημένο κεφάλαιο στους δικαιούχους τους εφ' όρου ζωής ή για ένα μεγάλο χρονικό διάστημα το οποίο έχει οριστεί. Προκειμένου να έχουν το ίδιο χρηματικό αποτέλεσμα, κατατίθεται μεγαλύτερο ποσό στον λογαριασμό του 35χρονου δεδομένου ότι αυτός θα τοκιστεί για 5 χρόνια λιγότερα. Ο πατέρας έχει λύσει το πρόβλημά του και με συμβολαιογραφικό έγγραφο το οποίο κατατίθεται στην ασφαλιστική εταιρεία διασφαλίζεται ότι:

- σε περίπτωση θανάτου του πατέρα τα συμβόλαια εξακολουθούν να λειτουργούν χωρίς δικαίωμα πρόωρης εξαγοράς τους από τα παιδιά
- το κεφάλαιο λήξης δεν μπορεί να εκταμιευτεί με άλλον τρόπο παρά μόνο με προκαθορισμένο αριθμό μηνιαίων καταβολών (πχ ισόβιες καταβολές, ή καταβολές 15 ετών κλπ)

Ταυτόχρονα ο πατέρας παραμένει νομέας των χρημάτων του για όσο ζει και μάλιστα έχει δικαίωμα να εξαγοράσει για λογαριασμό του τα συμβόλαια ως και μια μέρα πριν την λήξη τους. Παραμένει δηλαδή ως επικαρπωτής των χρημάτων του ενώ τα παιδιά του είναι οι ψιλοί κύριοι.

Ένα άλλο πρόβλημα το οποίο μπορεί να λυθεί με παρόμοιο τρόπο είναι η εξασφάλιση σπουδών των εγγονιών του. Σε αυτή την περίπτωση κατατίθεται το ποσόν που αντιστοιχεί στα διδάκτρα των σπουδών σε έναν ειδικό ασφαλιστικό λογαριασμό με επιτόκιο γύρω στο 2%. Ο παππούς παραμένει συμβαλλόμενος για όσο βρίσκεται στην ζωή με όλα τα δικαιώματα επί του συμβολαίου δικά του. Ορίζονται υποκατάστατοι συμβαλλόμενοι οι γονείς του εγγονιού σε περίπτωση αποβίωσης του παππού.

Με ειδικό συμβολαιογραφικό έγγραφο το οποίο κατατίθεται στην ασφαλιστική εταιρεία διασφαλίζεται ότι οι γονείς του παιδιού δεν θα εξαγοράσουν το συμβόλαιο, το οποίο θα ενεργοποιηθεί μόνο στην συμφωνημένη ημερομηνία και θα αποδώσει τα χρήματα σε 60 μηνιαίες δόσεις.



ΚΑΛΥΨΤΕ

τα κενά του νοσοκομειακού σας προγράμματος από 56€!



Δεν υπάρχει αμφιβολία ότι τα best sellers ασφαλιστικά προγράμματα της εποχής μας είναι αυτά που αφορούν την νοσοκομειακή περίθαλψη. Τα καθημερινά προβλήματα που βλέπουν το φως της δημοσιότητας και σχετίζονται με το δημόσιο σύστημα υγείας αλλά και οι διαχρονικές δομικές αδυναμίες του κρατικού συστήματος, ωθούν όλο και περισσότερους πολίτες στην λύση του ιδιωτικού ασφαλιστικού πυλώνα υγείας. Ο οποίος στην ουσία εξασφαλίζει την ελευθερία της επιλογής (ιατρού, νοσοκομείου ή και χώρας νοσηλείας) και την αμεσότητα - ταχύτητα, δύο παράγοντες που έχουν σώσει και έχουν παρατείνει ανθρώπινες ζωές.

Αν και οι τιμές των νοσοκομειακών προγραμμάτων υγείας έχουν πέσει αρκετά λόγω της οικονομικής κρίσης εντούτοις η αγορά ενός πλήρους πακέτου και μάλιστα για μια οικογένεια με παιδιά παραμένει ακριβή. Γι αυτό τον λόγο η συντριπτική πλειοψηφία των προγραμμάτων υγείας, αγοράζονται με απαλλαγή στα πρώτα έξοδα νοσηλείας. Αυτό σημαίνει ότι αν ένα πρόγραμμα έχει απαλλαγή 1500€, αυτά τα χρήματα αποτελούν την συμμετοχή του ασφαλισμένου σε κάθε του νοσηλεία. Ταυτόχρονα κυκλοφορούν στην αγορά και τα συμμετοχικά προγράμματα, δηλαδή ο ασφαλισμένος συμμετέχει στα έξοδα νοσηλείας με ένα ποσοστό, συνήθως 20%. Συμμετοχικά είναι επίσης σχεδόν το σύνολο των προγραμμάτων ομαδικής ασφάλισης εργαζομένων σε επιχειρήσεις ή οργανισμούς ή συλλόγους κλπ. Η οικονομική συμμετοχή αυτή, οποιαδήποτε μορφή κι αν έχει, δεν είναι ιδιαίτερα ευχάριστη την ώρα της νοσηλείας και φυσικά θα ήταν πολύ καλύτερα αν κάποιος τρίτος φορέας κάλυπτε αυτές τις διαφορές. Ο ΕΟΠΥΥ με το Κλειστό Ενοποιημένο Νοσήλιο (KEN), συμμετέχει στις δαπάνες και μάλιστα μερικές φορές πολύ καλά, αλλά συνήθως δεν αρκεί για να καλύψει τις διαφορές.

Την λύση μπορεί να δώσει ένα πρόγραμμα με ιδιαίτερα χαρακτηριστικά από μια πολύ μεγάλη ασφαλιστική εταιρεία το οποίο σχεδιάστηκε για να καλύψει αυτά τα κενά των προγραμμάτων νοσηλείας.

Τι προσφέρει:

- Ποσοστό κάλυψης εξόδων 20%
- Ετήσιο όριο νοσηλείας μέχρι 10000€ ή 20000€ ή 30000€
- Κάλυψη απώλειας ζωής από ατύχημα με κεφάλαια 5000€ ή 10000€
- Κάλυψη μόνιμης ανικανότητας από ατύχημα με κεφάλαια 5000€ ή 10000€ ή μερικής ανικανότητας από ατύχημα με ποσοστό επί των κεφαλαίων αυτών

Τα κόστη είναι:

ΕΤΗΣΙΟ ΟΡΙΟ ΝΟΣΗΛΕΙΑΣ:	>	10000€	20000€	30000€
Ένα άτομο:	>	56€	78€	122€
Δύο άτομα:	>	106€	144€	225€
Τρία ή περισσότερα άτομα:	>	157€	210€	346€

Αποτελεί μια ιδιαίτερα έξυπνη λύση και επιπλέον στα εταιρικά ή συλλογικά ομαδικά προγράμματα δεν αποτελεί προϋπόθεση να συμμετάσχουν όλοι οι εργαζόμενοι ή τα μέλη αλλά μόνο όποιος το επιθυμεί σε εθελοντική βάση.



ΑΠΟΣΠΑΣΜΑ ΗΜΕΡΟΛΟΓΙΟΥ



My Passport.gr
Travel Destinator

K2 TO ΒΟΥΝΟ ΤΩΝ ΒΟΥΝΩΝ

Το πιο λέ - η αξίνα - κρατάει στα ακριανά της δόντια την ζωή του ορειβάτη που κρέμεται μετέωρος πάνω από την άβυσσο...

Αν κάποιος αναρωτηθεί για τις στατιστικές των θανάτων στο βουνό τότε είναι καλύτερα να μην το προσεγγίσει και να μείνει σπίτι του. Το βουνό και η φύση είναι πάντα δυνατότερα από τον άνθρωπο. Χρειάζεται πολύ μεγάλη εμπειρία και τύχη για να δαμάσει κάποιος ένα βουνό σαν αυτό. Η συνεργασία για την αντιμετώπιση των δυσκολιών έχει χτίσει πολύ δυνατές φιλίες μεταξύ ανθρώπων οι οποίοι υπέφεραν μαζί για να το κατακτήσουν. Άλλωστε έτσι χτίζονται οι φιλίες όταν υποφέρεις μαζί. Αποκαλείται το βουνό των βουνών και θεωρείται από πολλούς ορειβάτες το πιο όμορφο στον κόσμο. "Όταν το πρωτοαντικρίζεις δεν μπορείς να ξεκολλήσεις το βλέμμα σου από πάνω του, είναι σαν μαγνήτης. Αν έχεις την ψυχή του ορειβάτη μέσα σου, θα πρέπει να πας να το δεις και να το αντιμετωπίσεις".

Ας θαυμάσουμε για λίγο αυτό το υπέροχο έργο του Θεού και τις προσπάθειες του ανθρώπου να γευτεί το νέκταρ της κατάκτησής του.

**CLICK
here**



Μια φιλική χειρονομία από το www.mypassport.gr - The first Greek travel-builder website

ΣΤΗΝ ΕΠΟΧΗ ΜΑΣ

ΤΟ ΠΛΟ

ΕΡΗΜΟ
ΤΟΠΙΟ

είναι

ΤΑ ΜΑΤΙΑ ΜΑΣ

&

ΤΟ ΠΛΟ

ΑΚΑΤΟΙΚΗΤΟ

Η ΑΓΚΑΛΙΑ ΜΑΣ.

Ας αγαπηθούμε...

ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ
ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ
ΚΙΝΔΥΝΩΝ

k2